

Research paper/Оригинальная статья

<https://doi.org/10.51176/1997-9967-2023-3-157-173>

MPHTI 06.71.07

JEL: G31, L53, Q13, R51



Assessment of Economic Security of Agricultural Exports of Kazakhstan

Sultan T. Abildaev^a, Gulzat K. Iskakova^{a*}, Gulmira E. Amalbekova^a, Diloram Junussova^a

^a*M.Kh. Dulaty Taraz Regional University, 7 Suleymenov str., 080012, Taraz, Kazakhstan*

For citation: Abildayev, S., Iskakova, G., Amalbekova, G., & Junussova, D. (2023). Assessment of Economic Security of Agricultural Exports of Kazakhstan. *Economics: the strategy and practice*, 18(3), 157-173, <https://doi.org/10.51176/1997-9967-2023-3-157-173>

ABSTRACT

The agricultural sector of the country's economy is one of the key areas of economic growth, an element of expanding export potential, which ensures the food and social security of Kazakhstan. Assessment of the probability and degree of threats in the organization of agricultural exports is an important area of research. The research is based on the following scientific methods: generalization, analysis, synthesis, statistical methods, graphical visualization, expert evaluation method. The analysis was based on statistical data from 2019 to 2021. This time interval covers the period before and after the COVID-19 pandemic in the field of agricultural exports. The purpose of the study is to summarize the most important criteria for assessing the likelihood and degree of threats in the organization of agricultural exports. The work highlights the significant stages and procedures of the export organization, and threat assessment indicators are summarized on the basis of expert assessment. The developed and proposed measurable values of indicators will allow the company to assess, monitor the probability and degree of occurrence of threats at the stages of the export process. The application of the assessment methodology will allow exporters and government agencies to rationally organize the infrastructure for exporting agricultural producers' products.

KEYWORDS: Economy, Export of Agricultural Products, Agricultural Sector, Stages of Export Organization, Indicators of Export Threat Assessment

CONFLICT OF INTEREST: the authors declare that there is no conflict of interest.

FINANCIAL SUPPORT: the study was not sponsored (own resources).

Article history:

Received 31 July 2023

Accepted 26 August 2023

Published 30 September 2023

***Corresponding author:** Iskakova G.K. – PhD, Senior Lecturer, M.Kh. Dulaty Taraz Regional University, 7 Suleymenov str., 080012, Taraz, Kazakhstan, email: gl_iskakova@mail.ru

Қазақстанның ауыл шаруашылығы өнімдерінің экспортын экономикалық қауіпсіздігін бағалау

Абилдаев С.Т.^а, Исакова Г.К.^{а*}, Амалбекова Г.Е.^а, Джунусова Д.А.^а

^аМ.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Сулейменов 7, 080012, Тараз, Қазақстан

Дәйексөз үшін: Абилдаев С.Т., Исакова Г.К., Амалбекова Г.Е., Джунусова Д.А. (2023). Қазақстанның ауыл шаруашылығы өнімдерінің экспортын экономикалық қауіпсіздігін бағалау. Экономика: стратегия және практика, 18(3), 157-173, <https://doi.org/10.51176/1997-9967-2023-3-157-173>

ТҮЙІН

Ел экономикасының ауыл шаруашылығы секторы-бұл экономиканың өсуінің негізгі бағыттарының бірі, Қазақстанның азық-түлік, әлеуметтік қауіпсіздігін қамтамасыз ететін экспорттық әлеуетті кеңейту элементі. Ауылшаруашылық өнімдерін экспорттауды ұйымдастырудағы қауіптердің ықтималдығы мен дәрежесін бағалау зерттеудің маңызды бағыты болып табылады. Зерттеу келесі ғылыми әдістерге негізделген: жалпылау, талдау, синтез, статистикалық әдістер, графикалық бейнелеу, сараптамалық бағалау әдісі. Талдау базасы 2019 жылдан 2021 жылға дейінгі статистикалық деректер болды. Бұл уақыт аралығы ауыл шаруашылығы өнімдерін экспорттау саласындағы COVID-19 пандемиясына дейінгі және кейінгі кезеңді қамтиды. Зерттеудің мақсаты ауыл шаруашылығы өнімдерін экспорттауды ұйымдастырудағы қауіптердің ықтималдығы мен дәрежесін бағалаудың маңызды критерийлерін жалпылау болып табылады. Жұмыста экспортты ұйымдастырудың маңызды кезеңдері мен рәсімдері бөлінді, сараптамалық бағалау негізінде қауіптерді бағалау индикаторлары жинақталды. Индикаторлардың әзірленген және ұсынылған өлшенетін мәндері кәсіпорынға экспорт процесінің кезеңдерінде қауіптердің туындау ықтималдығы мен дәрежесін бағалауды, мониторингті жүргізуге мүмкіндік береді. Бағалау әдістемесін қолдану экспорттаушыларға, мемлекеттік органдарға ауыл шаруашылығы өндірушілерінің өнімдерін экспорттау инфрақұрылымын ұтымды ұйымдастыруға мүмкіндік береді.

ТҮЙІН СӨЗДЕР: экономика, ауыл шаруашылығы өнімінің экспорты, ауыл шаруашылығы секторы, экспортты ұйымдастыру кезеңдері, экономикалық қауіптерді бағалау индикаторлары

МҮДДЕЛЕР ҚАҚТЫҒЫСЫ: авторлар мүдделер қақтығысының жоқтығын мәлімдейді.

ҚАРЖЫЛАНДЫРУ: зерттеуге демеушілік қолдау көрсетілген жоқ (меншікті ресурстар).

Мақала тарихы:

Редакцияға түсті 31 Шілде 2023

Жариялау туралы шешім қабылданды 26 Тамыз 2023

Жарияланды 30 Қыркүйек 2023

*Хат-хабаршы авторы: Исакова Г.К. – PhD, аға оқытушы, М.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Сулейменов 7, 080012, Тараз, Қазақстан, email:gl_iskakova@mail.ru

Оценка экономической безопасности экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана

Абилдаев С.Т.^а, Искакова Г.К.^{а*}, Амалбекова Г.Е.^а, Джунусова Д.А.^а

^аТаразский региональный университет имени М.Х.Дулати, ул. Сулейменова 7, 080012, Тараз, Казахстан

Для цитирования: Абилдаев С.Т., Искакова Г.К., Амалбекова Г.Е., Джунусова Д.А. (2023). Оценка экономической безопасности экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана. Экономика: стратегия и практика, 18(3), 157-173, <https://doi.org/10.51176/1997-9967-2023-3-157-173>

АННОТАЦИЯ

Сельскохозяйственный сектор экономики страны – это одно из ключевых направлений роста экономики, элемент расширения экспортного потенциала, который обеспечивает продовольственную, социальную безопасность Казахстана. Оценка вероятности и степени угроз в организации экспорта сельскохозяйственной продукции является важным направлением исследования. Исследование основано на следующих научных методах: обобщение, анализ, синтез, статистические методы, графическая визуализация, метод экспертной оценки. Базой анализа стали статистические данные с 2019 по 2021 годы. Этот временной интервал охватывает период до и после пандемии COVID-19 в сфере экспорта продукции сельского хозяйства. Целью исследования является обобщение наиболее важных критериев оценки вероятности и степени угроз в организации экспорта продукции сельского хозяйства. В работе выделены значимые этапы и процедуры организации экспорта, на основе экспертной оценки обобщены индикаторы оценки угроз. Разработанные и предложенные измеримые значения индикаторов позволят предприятию провести оценку, мониторинг вероятности и степени возникновения угроз на этапах процесса экспорта. Применение методики оценки позволит экспортерам, государственными органами рационально организовать инфраструктуру экспорта продукции сельхозпроизводителей.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономика, экспорт продукции сельского хозяйства, этапы организации экспорта, индикаторы оценки угроз экспорта

КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ: авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов.

ФИНАНСИРОВАНИЕ: исследование не спонсировалось (собственные ресурсы).

История статьи:

Получено 31 июля 2023

Принято 26 августа 2023

Опубликовано 30 сентября 2023

***Корреспондирующий автор:** Искакова Г. К. – PhD, старший преподаватель, Таразский региональный университет имени М.Х.Дулати, ул. Сулейменова 7, 080012, Тараз, Казахстан, email: gl_iskakova@mail.ru

Введение

Внешнеэкономическая деятельность субъектов агропромышленного комплекса (АПК) – это один из важных факторов регионального развития, элемент рационального использования природных ресурсов, материально-технической базы, потенциала трудовых ресурсов.

Казахстан наделен огромным, однако, не используемым до конца, сельскохозяйственным потенциалом. Данные возможности необходимо направить для всестороннего и инклюзивного экономического подъема страны. Активная реализация возможностей обеспечит развитие сельского хозяйства в стране, потенциал которого выходит далеко за рамки территориальных земельных ресурсов. Благодаря ряду факторов Казахстан имеет сравнительные преимущества в производстве продукции сельского хозяйства (Petrik & Pomfret, 2016).

Наличие в регионе неиспользуемых в настоящее время территорий сельскохозяйственного назначения, благоприятные климатические условия, поступательное наращивание государственной поддержки субъектов бизнеса сельского хозяйства, рост потребности на мировом рынке в продуктах питания – все это является предпосылками для активизации внешней торговли.

Правительством Республики Казахстан в декабре 2021 года была утверждена Концепция развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2021 – 2030 годы. Она предусматривает большие возможности для страны стать одним из ведущих игроков в регионе, где растет спрос на продукцию сельского хозяйства. В Концепции спрогнозировано, что к 2030 г. экспорт продукции агропромышленного комплекса увеличится в 3 раза по отношению к показателю 2020 г.

Организация казахстанского экспорта продукции сельского хозяйства требует учета особенностей инфраструктуры региона, соответствие ее правовых и экономических аспектов. К значимым элементам организации в области экспорта следует отнести определенную последовательность подготовки необходимых разрешительных документов на каждом из этапов процедуры экспорта. Вопрос по обеспечению безопасности деятельности предприятия в сфере экспорта требует определения и учета имеющихся угроз.

Целью данного исследования является определение наиболее важных критериев оценки вероятности и степени угроз в организации экспорта продукции сельского хозяйства.

В ходе исследования был сформулирован ряд задач, реализованных в работе:

- 1) дана оценка современному состоянию производства сельскохозяйственной продукции в Казахстане;
- 2) обобщены этапы организации процедуры экспорта сельскохозяйственной продукции, их содержание;
- 3) определены элементы инфраструктуры по организации экспорта продукции, необходимые нормативные документы;
- 4) классифицированы возможные угрозы безопасности экспорта, обоснованы индикаторы угроз;
- 5) обоснованы параметры индикаторов угроз, степень их влияния на экспорт продукции сельского хозяйства.

Практическое применение разработанных и рекомендованных индикаторов для оценки угроз безопасности на каждом из этапов процесса организации экспорта позволит предприятиям сельского хозяйства осуществлять мониторинг, вносить корректировки для эффективной организации экспорта сельскохозяйственной продукции и улучшения результатов своей деятельности.

Литературный обзор

В исследованиях ученых экономистов даются схожие трактовки понятия «экспорт». Так, в издании «Советский энциклопедический словарь» понятию «экспорт» (латинское слово *exporto* – «вывожу») дано следующее определение: «вывоз из страны капитала и (или) продукции в другое государство» (Prokhorov, 1982).

Почти так же трактуется «экспорт» в «Оксфордском словаре современного английского языка» (Simpson & Weiner, 1989). В современном словаре иностранных слов дается разъяснение «экспорту» следующим образом: «вывоз продукции (товаров) из страны для продажи или практического использования за границей» (Bulyko, 2005).

По определению Всемирного Банка, экспорт – это «стоимость товаров и услуг, предоставляемых другим странам».

Потребность в исследовании вопроса поддержки экспорта обусловлена необходимостью обобщения результатов

исследований различных ученых, которые позволят уточнить экспортную зависимость национальной экономики и стимулирования отечественных производителей. Так, в работах Н.А. Школяра рассмотрены последствия развития экономики страны, ориентированной на экспорт, в их долгосрочной перспективе. При этом государственное стимулирование производства и экспорта продукции признано одним из главных факторов, способных обеспечить экономическое процветание страны (Shkolyar, 2014).

Одной из первых в этом направлении стала теория абсолютных преимуществ (Tekeeva & Uzdenova, 2021). Сущность теории заключается в том, что государству выгодно экспортировать тот товар, в котором издержки производства ниже, чем в других государствах (т.е. страна-экспортер имеет абсолютное преимущество), и импортировать тот товар, в котором сравнительно выше издержки производства (т.е. страна-импортер имеет абсолютное преимущество). Такая торговля становится взаимовыгодной для стран, значимость экспорта продукции с каждым днем возрастает, экспорт становится важным направлением государственной политики и экономической безопасности.

Эмпирические значения исследований подтверждают наличие большого долгосрочного влияния на экспорт совокупных показателей и субиндексов инфраструктуры. Полученные данные свидетельствуют о том, инфраструктура способствует развитию экспорта страны. Между инфраструктурой и экспортом существует высокая взаимосвязь, которая активизирует экспорт и развитие экономики страны (Rehman et al., 2020). Низкий уровень развития экспорта развивающихся стран объясняется происходящими в торговой среде изменениями и вызовами, увеличивающимися расходами международной торговли (Kemitare et al., 2021).

В частности, анализ экономики развивающихся стран свидетельствует о низком уровне организации процедур международной торговли в вопросе функционирования компонентов экспортной инфраструктуры, ее логистики. На конкурентоспособность экспортной продукции отрицательное влияние оказывают растущие транспортные расходы; длительность транзитного времени, которое включает в себя время на оформление документов, непредсказуемость

продолжительности процедур таможенного оформления (Anthony et al., 2022).

Анализ исследований конкурентоспособности экспорта свидетельствует о том, что в странах с развивающейся экономикой, у которых нет выхода к морю, и в основном в сельскохозяйственных странах, зачастую отсутствуют исследования компонентов инфраструктуры логистики экспорта: организация перевозок, доставка товара в срок, качество услуг таможи, инфраструктуры торговли в контексте конкурентоспособности экспорта. При этом логистика, ее эффективность в целом, выходит на первый план как фактор продвижения сельскохозяйственной продукции в страны с развитой экономикой (Martı et al., 2017)

Экономическая безопасность создается через устранение разногласий в экономических интересах, обеспечение взаимного равенства. В данное определение возможно внесение дополнения из пояснения других ученых: «экономическая безопасность – это защищенность интересов страны, готовность и способность функционирования институтов власти, способных создавать эффективные механизмы реализации и защиты интересов государства, развития экономики и поддержания социально-политической стабильности общества» (Senchagova, 1998).

Цель управления процессом воздействия на безопасность экономики – это организация деятельности защиты важных для экономики интересов по каждому из элементов системы экономической безопасности от внутренних и внешних угроз. С экономической точки зрения, угроза возможного негативного воздействия на экономические интересы, инфраструктуру, современный механизм реализации, систему их отношений. Воздействие угроз может происходить под действием ряда факторов, а также существующих и потенциальных процессов. К важнейшим организационным элементам в области экспорта можно отнести последовательность в реализации этапов экспорта, структуру необходимых разрешительных документов. Вопрос обеспечения безопасности деятельности в сфере экспорта требует определения, учета существующих угроз, их оценку, контроля и принятия мер по их предупреждению и устранению. Участниками процесса оценки угроз экспорта сельскохозяйственной продукции являются основные компоненты экономической системы: государство, регион, отрасль и субъекты бизнеса.

Методология исследования

В рамках исследования была использована комплексная методология анализа, которая включает в себя количественные и качественные параметры. Количественный анализ проведен на основе статистических данных динамики экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана, структуры экспортной продукции.

Анализ динамики показателей основывается на относительных величин динамики (ОВД). Показатели расчета характеризуют сущность происходящих изменений в рамках уровня внутреннего развития исследуемого явления во времени. Значение показателя определяется путем деления уровня отобранного для исследования признака за промежуток или в момент времени на значение уровня этого же показателя в предшествующем периоде или принятом за базу сравнения моменте времени. Это показатель принимается как коэффициент роста (kr), (Shorokhova, 2015):

$$ОВД = kr = \frac{\text{Текущий уровень показатель}}{\text{Базисный уровень показателя}} \quad (1)$$

Показатели, характеризующие динамику, можно разделить на базисные и цепные значения. Они зависят от принятой в расчет базы для сравнения. В первом случае сопоставление проводится с использованием одного из уровней показателя, принятого за базу сравнения. Во втором - сравнение проводится с предшествующим значением показателя. Эти показатели определяются следующим образом:

- темп роста базисный:

$$ОВДб = Tr = \frac{Y_i}{Y_0} \quad (2)$$

- темп роста цепной:

$$ОВДц = T'p = \frac{Y_i}{Y_{i-1}} \quad (3)$$

где

Y_i — значение показателя в текущем времени;

Y_{i-1} — значение показателя в предыдущем времени;

Y_0 — принятое за базу для сравнения значение показателя.

Относительные величины структуры (ОВС). Это показатель, который характеризует удельный вес, долю составных элементов всей совокупности. Значения показателя

рассчитывают в процентном содержании на основе указанной ниже формулы:

$$ОВС = \frac{i\text{-я часть совокупности}}{\text{вся совокупность}} * 100\% \quad (4)$$

Общая сумма относительных величин структуры описывает строение явления, подлежащее исследованию.

Следующий метод исследования - многомерный сравнительный анализ для комплексной оценки инфраструктуры экспорта сельскохозяйственной продукции, ее экономической безопасности. Многомерный сравнительный анализ используется для сопоставления полученных нескольких данных на основе применения системы ряда показателей, соответствующих системе, которая может быть применима для проведения оценки (Reshetnyak & Lobodin, 2016). Условием использования метода сравнительной комплексной оценки может выступать соглашение соизмеримости разных по своему содержанию показателей. Сопоставление параметров показателей в процессе оценки проводится не по абсолютным результатам, а при помощи относительных вариаций.

Оценка экономической безопасности инфраструктуры основывается на определении основных угроз безопасности экспорта на каждом из этапов в организации процесса экспорта. Он состоит из различных процедур процесса организации экспорта, среди которых выделены наиболее важные этапы: анализ зарубежных рынков, оценка экспортного потенциала предприятия, адаптация субъектов к требованиям рынков импортеров, подготовка продукции к экспорту, сбор документов для экспорта продукции, проведение таможенных операций, возмещение налога на добавленную стоимость.

Комплексная оценка основных угроз безопасности инфраструктуры экспорта представляет собой характеристику экономической безопасности экспорта продукции сельского хозяйства, которая получена на основе использования комплекса индикаторов экономической безопасности. В рамках исследования использование методологии комплексного анализа позволило сформировать и обобщить количественные и качественные параметры индикаторов.

Таким образом, указанный выше метод применим для проведения комплексной оценки основных угроз безопасности на каждом этапе организации экспорта сельскохозяйственной

продукции страны. Основу качественных исследований составили законы и нормативно-правовые акты, индикативные показатели внешней торговли.

Определение параметров индикаторов для оценки вероятности возникновения угроз экономической безопасности обеспечит предприятие условием для осуществления анализа и контроля их возникновения. Простота показателей и доступность сбора информации по ним станут основой для проведения мониторинга угроз и принятия оперативного решения, снижения ущерба в процессе экспорта продукции.

Исследование проведено по данным, начиная с 2010 года, отдельные данные взяты за 2015, 2020 - 2021 годы. Данный интервал охватывает период до и после пандемии COVID-19 в сфере экспорта продукции сельского хозяйства. Информационной базой проведенного исследования являются научные труды отечественных и зарубежных авторов, размещенные в базе Scopus и Web of Science, статистические ежегодники, нормативные документы ВЭД.

Результаты и обсуждение

1. Производство сельскохозяйственной продукции Казахстана: современное состояние

В 2021 г. в период реабилитации мировой экономики вследствие воздействия пандемии COVID-19 и восстановления темпов развития мировой экономики увеличился объем экспорта продукции из Казахстана. В целом, рост экспорта в стоимостном выражении достиг 30%, что составило 14010848,5 тыс. долларов США. Стоит отметить, что экономические последствия эпидемии COVID-19 привели к росту цен на продукты питания. Несмотря на принятые меры для ее предотвращения, можно наблюдать недоступность, с экономической точки зрения, здорового питания во многих странах мира (Brief review, 2023).

Казахстан по площади территории в мире занимает 9 место, среди стран входящих в СНГ – 2 место. В общей совокупности площади земель свыше 80% относятся к сельскохозяйственным угодьям. Среди них 80% отведенных на сельскохозяйственные угодья - это пастбищные земли. Большие площади пастбищных земель позволяют разводить в стране почти 30 млн. поголовья живности (скота, а также птицы).

В структуре территориального размещения 42% населения Казахстана (почти 8 млн. человек) проживают на селе, среди них

3,2 млн. человека трудоустроены в сельском хозяйстве. На собственном подворье трудится 1,6 млн. сельчан. Наличие такого количества трудовых ресурсов на селе свидетельствует об обеспеченности развития отрасли необходимыми человеческими ресурсами.

Валовый выпуск продукции (услуг) (ВВП) сельского, лесного и рыбного хозяйства включает продукцию (услуг) данных секторов экономики. ВВП сельского хозяйства состоит из продукции (услуг) растениеводства и животноводства (с учетом стоимости незавершенного производства за текущий период).

Стоимость сельхоз культур отчетного периода формирует валовый продукт растениеводства страны. К продукции растениеводства можно отнести масличные культуры и бобовые, корнеплоды и клубнеплоды, овощи и бахчевые культуры, плоды и ягоды, зерновые и кормовые культуры, табак, а также цветы и прочие растения и их продукция.

Валовая продукция в сфере животноводства – это вся стоимость животноводческой продукции (яйца, шерсть, молоко, шкур и т.д.), которая включает стоимость скота, птицы, забитой в крестьянских/фермерских хозяйствах, а так же реализованные для убоя. В данную группу входит продукция пчеловодства и звероводства, пушнины.

Динамику изменения физического объема сельхоз производства страны в исследуемом периоде характеризует индекс физического объема (ИФО) выпуска валовой продукции (услуг).

По данным 2021 г. (таблица 1) ВВП сельского, лесного и рыбного хозяйства по республике достиг 7549,8 млрд. тенге, в пересчете по курсу доллара 17489,8 млн. доллар США, что на 2,2% меньше, чем в 2020 году. За 2021 г. объем валовой продукции в сельском хозяйстве сократился на 2,3%, что составило 7,5 трлн. тг.

Таблица 1 - Динамика изменения ВВП сельского, лесного и рыбного хозяйства в структуре

Направление деятельности	2021 г., млн. тенге	2021 г. млн. дол. США	ИФО 2021г.		
			в % к 2010г.	в % к 2015г.	в % к 2020г.
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	7 549 827,9	17 489,8	139,0	117,3	97,8
Растениеводство, животноводство и охота, услуги в указанных областях	7 516 644,5	17 412,9	138,3	116,8	97,7
Сельскохозяйственное производство	7 515 433,5	17 410,1	138,4	116,8	97,7
Охота, отлов, а также услуги в указанных областях	1 211,1	2,8	63,4	111,9	99,2
Лесоводство, лесозаготовки	18 859,6	43,7	230,1	232,4	118,1
Рыболовство, рыбоводство	14 323,7	33,2	342,6	210,6	112,1

Примечание: составлено авторами по данным Bureau of National Statistics (2022)

Если рассматривать производство сельхоз продукции в динамике, то можно отметить высокий рост в рамках пятилетних периодов. Так рост выпуска сельхоз продукции в 2021 г. к показателю 2010 г. составляет 38,3%, а к 2015 г. – 16,8%. В среднем пятилетний прирост сельхоз производства составил свыше 16%. Снижение показателя в 2021г. связано с засухой и спадом экономики в пандемийный период (2020-2021 гг.).

В отчетном периоде валовая продукция растениеводства упала на 6,6%, по сравнению с 2020 г., что связано с сокращением объемов зерновых и зернобобовых сельскохозяйственных культур на 17,4% и масличных культур – почти на 8,6%. Причиной спада стала аномальная засуха в 2021 г. На предприятиях сельского хозяйства наблюдался спад продукции растениеводства до 14,5%, в том числе у частных предпринимателей и крестьянских/фермерских хозяйствах около 4,6%, в домашних хозяйствах – сокращение до 0,9%.

Продукция в сфере животноводства выросла на 3,6%. Основными факторами роста стало увеличение продукции:

- крупного рогатого скота молочного направления на 2,8%;
- прочего крупного рогатого скота и буйволов - около 3,8%;
- птиц почти на 8,1%;
- лошадей, прочих животных из семейства лошадиных до 5,7%.

Продукция в сфере животноводства на предприятиях сельского хозяйства увеличилась до 10%, в том числе индивидуальных предпринимателей и крестьянских/фермерских хозяйств - около 4,3%, в домашних хозяйствах - почти на 1,9%.

В 2021 г. посевные площади всех сельхоз культур были размещены на 22,9 млн. га, что на 343,3 тыс. га превышает уровень 2020 г. Из культур растениеводства зерновые, зернобобовые были размещены на 16,0 млн. га (больше на 236,9 тыс. га показателя 2020г.), пшеницы было посеяно на 12,9 млн. га (выше показателя 2020г. на 749,9 тыс. га).

На внешний рынок Казахстан экспортирует 30% муки и 15% растительного масла отечественного производства. Объем экспорта масленичных семян и плодов, прочих семян и плодов, лекарственных растений составил 382778 тысяч долларов США. Объем продукции увеличился в 2021 г. на 6,8%. Злаки экспортированы на сумму 1659902 тысяч долларов США, что больше на 21,8% показателя предшествующего периода. В незначительном объеме экспортируются страной молочные продукты, шоколад, кондитерские изделия, мясо птицы, макароны (Kaliev, 2019).

Основную долю экспорта продукции сельского хозяйства страны составляют злаки. На их долю по данным рисунка 1 приходится 18,3% всего объема. Вторым по объему экспортным продуктом выступают масленичные семена и плоды (4,2%). С каждым годом растет спрос на жиры и масла животного/растительного происхождения и продукты их расщепления, готовые пищевые продукты. На их долю приходится 2,4% экспорта сельхоз продукции. В настоящее время активизация масложирового производства – одно из важных направлений развития агропромышленного комплекса современного Казахстана.

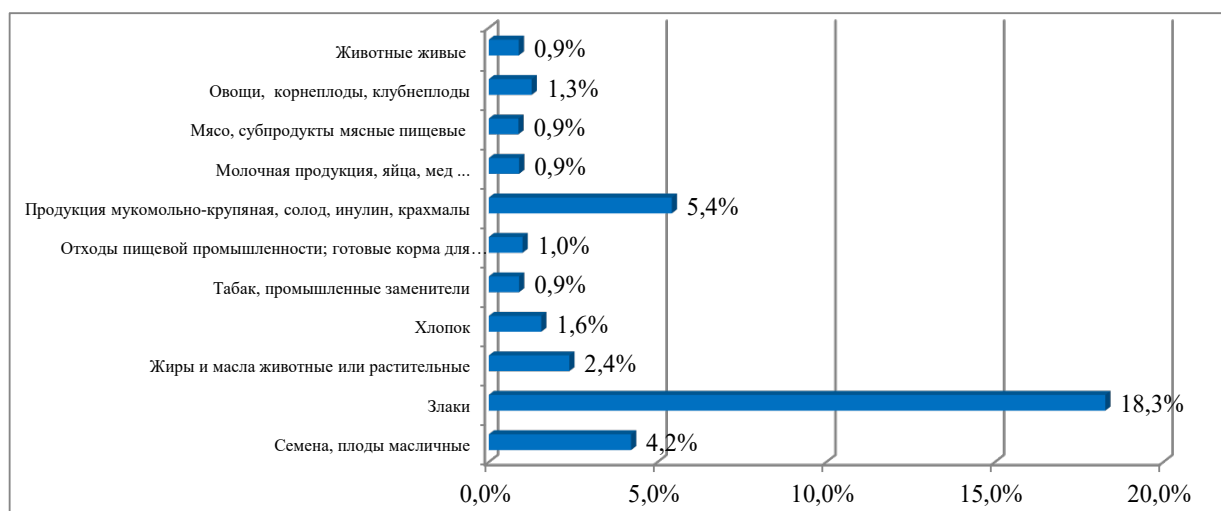


Рисунок 1 - Структура экспорта Казахстана продукции сельского, лесного и рыбного хозяйства в 2021 г., %

Примечание: составлено авторами по данным Trade statistics for international business development (2022)

За последние годы предприятиями агропромышленного комплекса страны целенаправленно увеличиваются площади посева масличных культур. Основным фактором, оказавшим положительное влияние на расширение производства, стала доходность их выращивания в сравнении с другими культурами сельского хозяйства. В Казахстане в перечень масличных культур включен подсолнечник, которому отдано основное предпочтение. Кроме него в группу масличных культур входят рапс и лен масличный, соя, а также горчица (Kazhieva & Zhailaubaeva, 2020). Значимость этих культур абсолютная: производство подсолнечного масла, которое ежедневно потребляется населением страны, включая в виде сырья для выпуска масла - жировая продукция, различные виды консервов, продукция фармацевтической и химической сферы (Dolgolyuk et al., 2014). Отходы, полученные в процессе переработки масличных культур, являются необходимым компонентом в структуре кормов для животных. Масло - жировое производство – это одна из важных составляющих, как агропромышленного комплекса, так и ряда других сфер производства перерабатывающей промышленности.

При анализе структуры изменения экспорта сельхоз товаров можно отметить, что рост потребности произошел в сырьевом ассортименте. При этом спрос на готовую продукцию сократился.

В 2021 году, с января по февраль 2022 г. основными покупателями отечественного хлопкового волокна была Турция – 18,8 тыс. тонн. Следом по объему закупок идет Латвия - 12,8 тыс. тонн и Молдова - 12,2 тыс. тонн, замыкают пятерку покупателей Россия – более 9,7 тыс. тонн и Китай - 8,1 тыс. тонн (на долю хлопка приходится 1,6% все экспортируемой продукции сельского хозяйства). Кроме этого, было экспортировано 4,8 тыс. тонн пряжи из хлопка в такие страны, как Россия, Китай, Турция. Несмотря на происходящие изменения, Казахстан приобрел 9,3 тыс. тонн ткани из хлопка в следующем объеме: из Китая - 4 тыс. тонн, из Узбекистана - свыше 3,3 тыс. тонн, из России - почти 1,2 тыс. тонн.

Так как хлопок реализуется только в сыром виде, его стоимость зависит от предложений зарубежных компаний-трейдеров. Для устранения посредников необходимо работать самостоятельно, минуя иностранные компании, а также развивать и поддерживать в регионе хлопковый кластер.

Акционерное общество «НК «Қазақстан темір жолы» по рекомендации правительства должно обеспечить вагонами, которые будут курсировать между следующими станциями: из «Макта арал» до станции «Достық» (Алашанькоу), которые предназначены для предпринимателей, вывозящих хлопковое волокно за границу на экспорт. При этом по цене затраты для транспортировки хлопкового волокна будут меньше 50%.

Для наращивания объемов продажи хлопка в другие страны и оказания поддержки инвесторам, Министерству торговли и интеграции дано поручение, изыскать возможности для сокращения тарифов на грузовые перевозки по железной дороге на 50%.

В таких условиях Комитету по инвестициям Министерства иностранных дел необходимо рассмотреть вопрос привлечения иностранных и отечественных инвесторов для развития хлопкового кластера. Данный вопрос должен быть рассмотрен совместно с посольствами стран-покупателей хлопкового волокна: Китай, Турция, Беларусь, Чехия, Германия, Россия, Узбекистан, Латвия, Молдова, Бельгия.

Туркестанская область – это единственная область в стране, занимающаяся выращиванием хлопка-сырца в Казахстане. В регионе функционирует почти 25 тысяч сельхоз производителей. Из-за географических и политических событий, происходящих в мире, усложнились существующие перевозки, а расходы на транспорт увеличились почти в несколько раз. Это отразилось на спросе зарубежных компаний (трейдеров), которые закупают хлопок на рынке Казахстана. Такая ситуация отразилась на цене хлопка-сырца, она стала нестабильной.

Цена продажи хлопка-сырца зависит в первую очередь от установленных цен хлопка-волокна на рынке мировой торговли и формируется на ливерпульской бирже хлопка с учетом индекса на дату определения цены.

Табак, промышленные заменители табака (6,5%), отходы и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных (5,4%) составили чуть больше 5% в общей совокупности. На остальные товары сельхоз производства приходится менее 1% экспорта.

Наблюдается тенденция устойчивого притока инвестиций в основной капитал АПК. Так, сумма инвестиций для обновления основного капитала в сельском хозяйстве поднялась на 33,3% (составив 773,2 млрд. тг.), на производство продуктов питания увеличилась на 3,1% (составила 114,4 млрд. тг.).

Сегодня в Казахстане реализуют ряд мероприятий, способствующих развитию экспорта продукции сельского хозяйства:

- принята «Дорожная карта развития органического сельского хозяйства Казахстана на 2022-2023 гг.»;

- предложены к реализации семь национальных стандартов по органическому производству сельхоз продукции;

- внедрены в практику Правила субсидирования затрат на сертификацию;

- разработан проект Закона РК «О производстве и обороте органической продукции»;

- находится на стадии согласования Плана мероприятий о свободном перемещении органической сельхоз продукции по территории ЕАЭС (Дорожная карта);

- в рамках государственной бюджетной подпрограммы «Прикладные научные исследования в области АПК» планируется на 2021-2023 года финансирование в сфере научно-исследовательских работ.

2. Организация экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана: методы оценки угроз безопасности экспорта на предприятии

На основе изученной и проанализированной теоретической и практической базы функционирующей организации экспорта, предложены наиболее существенные этапы и в их рамках необходимые процедуры, указаны нормативные и правовые документы, на которые необходимо ссылаться. К субъектам инфраструктуры относятся: Акционерное общество (АО) «Центр развития торговой политики «QazTrade»; Экспортная страховая компания «KazakhExport»; Институт маркетинговых и социологических исследований «Elim»; АО «НК «KAZAKH-INVEST»; Комитет государственных доходов Министерства финансов РК. В таблице 2 представлены этапы экспорта сельскохозяйственной продукции, процедуры, которые проходит экспортер, документы, которые необходимо оформить в рамках этих процедур.

Таблица 2 – Этапы экспорта сельскохозяйственной продукции, ее организация

№ п/п	Этап организации экспорта	Процедура	Документ для оформления
1	Анализ рынков страны покупателя	<ul style="list-style-type: none"> • Оценка товаров конкурентов. • Цена на продукцию конкурентов. • Изменение товарного спроса. • Нормативные требования на продукцию, их изменение. 	<ul style="list-style-type: none"> • Отчет об оценке рынка (источник: официальные данные). • Отчет об оценке рынка (источник: данные независимых организаций).
2	Оценка экспортного потенциала бизнес-субъекта	<p>Оценка ресурсного потенциала по следующим направлениям:</p> <ul style="list-style-type: none"> • финансовые, кадровые; • возможности совершенствования технологии и оборудования; • разработка сайта и рекламное продвижение товара; • участие в зарубежных выставках. 	<ul style="list-style-type: none"> • Финансовые результаты деятельности предприятия. • Отчет по результатам производственной деятельности субъекта международной торговли.
3	Адаптация предприятий к требованиям импортеров	<ul style="list-style-type: none"> • Трудовые ресурсы, их обучение. • Транспортная структура, ее организация. • Сопроводительные документы экспорта продукции. • Методы оплаты по экспорту товара. 	<ul style="list-style-type: none"> • Соответствие кадров экспорта ориентированному производству. • Схема транспортного маршрута • Предложение цен. • Контракт на экспорт продукции (на казахском, английском языках).
4	Подготовка к экспорту товара	<ul style="list-style-type: none"> • Получение сертификата на товар. • Приведение качества экспортного товара к зарубежным нормативным требованиям. 	<ul style="list-style-type: none"> • Сертификат соответствия (ветеринарным, карантинным, радиационным, фитосанитарным требованиям). • Паспорта товара.
5	Формирование документов на экспорт товара	<ul style="list-style-type: none"> • Проверка соответствия информации на полноту и достоверность. • Выбор в соответствии с ИНКОТЕРМС условий доставки товара. 	<ul style="list-style-type: none"> • Контракт на экспорт товара. • Документы для отгрузки и транспортировки: счет-фактура на товар (на требуемых языках) и счет - проформа (на требуемых языках)
6	Таможенные операции	<ul style="list-style-type: none"> • Размещение продукции для прохождения процедуры экспорта (с сопроводительными документами). • Заполнение таможенной декларации. 	<ul style="list-style-type: none"> • Документы на перевозку экспортной продукции (перевозочные). • СМР накладная, накладная на автомобильный, ж/д транспорт. • Квитанция об оплате таможенных пошлин, сборов на экспортируемую продукцию. • Декларация на экспортируемый товар.
7	Возмещение НДС при экспорте продукции	<ul style="list-style-type: none"> • Заявка на экспортируемый товар по возврату НДС. • Выписка документа (коммерческого), в котором содержатся сведения о цене товара, его стоимости (Проформа-инвойс). 	<ul style="list-style-type: none"> • Контракт на экспортируемую продукцию. • Счет- фактура на товар. • Выписка со счета банка, об оплате за товар импортером. • Накладная товарно-транспортная • Декларация на вывезенный из страны товар.

Примечание: составлено авторами

Для рациональной организации процесса экспорта продукции сельского хозяйства разработан алгоритм необходимых процедур.

Алгоритм экспорта продукции растениеводства:

1. Предприниматель высылает запрос для включения субъекта в РЕЕСТР зарубежной страны. Запрос предоставляется в областную территориальную инспекцию Комитета государственной инспекции агропромышленного комплекса (ОТИ КГИ в АПК).

2. ОТИ КГИ в АПК высылает экспортеру анкету, таблицу в которую вносится заявка, затем уполномоченные лица материалы проверяют, вносят дополнения.

3. ОТИ КГИ в АПК осуществляет инспекцию производства экспортера на соответствие информации представленной заявке.

4. ОТИ КГИ в АПК представляется заключение по результатам предварительной проверки и анкеты в КГИ в АПК Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан (МСХ РК).

5. КГИ в АПК МСХ передает запрос предприятий-экспортеров по указанной в анкете продукции, положительное заключение проведенной инспекции, анкеты бизнес-субъектов в ГТУ страны - импортера.

6. ГТУ страны-импортера дает оценку риска на основе представленной информации, на основе которой дается заключение под гарантию или по инспекции ГТУ о включении в РЕЕСТР.

7. ГТУ страны-импортера вносит в РЕЕСТР на основе гарантии службы карантина РК или ГТУ назначает выездную проверку предприятий. При получении положительного заключения со стороны инспекции предприятие вносят в РЕЕСТР.

8. ГТУ страны – импортера публикует РЕЕСТР, в котором представлен список бизнес-субъектов, которые получили разрешение на поставку продукции. Предпринимателям из списка РЕЕСТРА выдает фитосанитарный сертификат, который дает разрешение на экспорт растениеводческой продукции.

9. Предпринимателю, вошедшему в РЕЕСТР страны-импортера, выдадут фитосанитарный сертификат, который позволит осуществлять экспорт растениеводческой продукции.

Алгоритм поставок на экспорт продукции животноводства:

1. Предприниматель высылает запрос в Комитет по контролю и надзору у ветеринарии

(КВКН) МСХ или Территориальное структурное подразделение КВКН на внесение предприятия-экспортера в РЕЕСТР страны-импортера — Перечень зарубежных предприятий зарегистрированных и имеющих разрешение на поставку продукции.

2. КВКН высылается предпринимателю анкета для заявки, затем после проверки вносятся дополнения.

3. Инспекция на территории области КВКН (ОТИ КВКН) осуществляет инспекцию бизнес-субъекта соответствие информации, представленной предпринимателем.

4. ОТИ КВКН направляет в КВКН МСХ заключение, получившее на растениеводческую продукцию по результатам инспекции.

5. КВКН МСХ отправляет в ГТУ страны-импортера, осуществляет запрос по предприятиям по указанной продукции, положительное заключение по проверке для включения в РЕЕСТР под гарантию службы ветеринарии РК или в ГТУ страны-импортера

6. ГТУ страны-импортера осуществляет анализ документов и материалов, на основе которых будет приняты решения о внесении в РЕЕСТР. Данная процедура осуществляется под гарантию службы ветеринарии РК или решения инспекции ГТУ.

7. ГТУ страны-импортера вносит предприятие в РЕЕСТР на основе гарантии ветеринарной службы РК или ГТУ, которое проводит инспекцию с выездом на места. После положительного решения проверяющих органов предприятие включается в РЕЕСТР.

8. ГТУ страны-импортера выставляет для общего доступа информацию РЕЕСТРА, согласно которой можно уточнить о наличии у предприятия права экспорта продукции животноводства в страны-импортеры

9. Предприниматель, который находится в РЕЕСТРЕ, получит сертификат ветеринарии и может экспортировать продукцию животноводства.

В таблице 3 сгруппированы основные элементы инфраструктуры экспорта продукции сельского хозяйства. Знание функции каждого субъекта в организации экспорта позволит сократить время подготовки документов, процедуру принятия решения, улучшит качество подготовки документов.

Таблица 3 – Элементы инфраструктуры экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана

№ п/п	Этап организации экспорта	Элемент инфраструктуры	Функция
1	Анализ рынков страны - покупателя	<ul style="list-style-type: none"> Национальная палата предпринимателей РК. Министерство сельского хозяйства РК. Банк Развития Казахстана. АО «Центр развития торговой политики «Qaz-Trade». Экспортная страховая компания «KazakhExport». Институт маркетинговых и социологических исследований «Elim». 	<ul style="list-style-type: none"> Консультационное сопровождение процесса выхода на рынки зарубежных стран. Предоставление аналитической информации.
			<ul style="list-style-type: none"> Помощь в участии на выставках зарубежных стран продукции отечественного производства.
			<ul style="list-style-type: none"> Аналитика производства и потребности сельскохозяйственной продукции. Исследование рынков зарубежных стран.
2	Оценка экспортного потенциала бизнес-субъекта	<ul style="list-style-type: none"> Министерство сельского хозяйства РК. Местные исполнительные органы области, города республиканского значения, столицы (МИО). 	<ul style="list-style-type: none"> Оценка потенциала субсидирования части затрат по экспорту товара.
		<ul style="list-style-type: none"> АО «НК «KAZAKHIN-VEST». 	<ul style="list-style-type: none"> Оценка инвестиционного потенциала проектов по экспорту.
3	Адаптация предприятий к требованиям импортеров	<ul style="list-style-type: none"> Комитет государственной инспекции Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан (КГИ в АПК МСХ РК). РГП «Фитосанитария». 	<ul style="list-style-type: none"> Контроль фитосанитарного состояния сельскохозяйственных полей. Осуществление обеззараживающих процедур на складах.
4	Подготовка к экспорту товара	<ul style="list-style-type: none"> РГП «Фитосанитария» 	<ul style="list-style-type: none"> Мониторинг состояния хранилищ сельхоз продукции в соответствии с требованиями фито санитарии.
		<ul style="list-style-type: none"> Карантинные инспекции стран импортеров. 	<ul style="list-style-type: none"> Экспертиза партии сельхоз продукции на соответствие нормативным требованиям фитосанитарии. Предоставление документов на ввоз товара в страну импортера.
5	Формирование документов на экспорт товара	<ul style="list-style-type: none"> ТОО «КАЗЭКСПОАУДИТ» 	<ul style="list-style-type: none"> Выдача сертификатов соответствия фитосанитарным требованиям качества. Получение необходимых заключений.
		<ul style="list-style-type: none"> Перевозчик 	<ul style="list-style-type: none"> Согласование договора с перевозчиком. Подписание договора о перевозке
6	Таможенные операции	Таможенный орган	<ul style="list-style-type: none"> Досмотр, проверка на соответствие маркировки, наличие экспортных документов на экспортируемый товар.
7	Возмещение НДС при экспорте продукции	<ul style="list-style-type: none"> Таможенные органы ЕАЭС 	<ul style="list-style-type: none"> Подтверждение вывоза экспортируемого товара из страны.
		<ul style="list-style-type: none"> Комитет государственных доходов Министерства финансов РК 	<ul style="list-style-type: none"> Проведение камеральной проверки. Решение по возврату НДС на экспортируемый товар.

Примечание: составлено авторами

Решение вопроса снижения рисков и создания условий экономической безопасности в рамках экспорта продукции сельского хозяйства требует обобщения угроз по каждому этапу процесса экспорта. При решении поставленных задач проанализированы рекомендации контролирующих органов в сфере экспорта товаров. В ходе исследования была уточнена информация о наличии проблем, которые можно отнести к угрозам экономической безопасности экспорта продукции сельского хозяйства.

Выбор и использование разработанных индикаторов оценки экономической безопасности является инструментом контроля и выявления угроз экспорта. Они будут показателями оценки рисков для принятия решения по разработке мер их снижения и устранения в процессе экспорта продукции сельского хозяйства (Karimov et al., 2021). В таблице 4 систематизированы угрозы и характеризующие их индикаторы экономической безопасности для каждого этапа процесса экспорта

Таблица 4 - Экономическая безопасность экспорта продукции сельского хозяйства: угрозы и индикаторы

№ п/п	Этап организации экспорта	Угроза безопасности	Индикатор оценки угроз
1	Анализ рынков страны покупателя	<ul style="list-style-type: none"> • Рост таможенных пошлин на экспорт товара. • В импортируемой стране ухудшение нетарифных мер (фитосанитарные, квоты на ввоз продукции, карантинные меры). • Рост конкуренции в стране покупателе. • Снижение доходов от экспорта товаров или услуг. 	<ul style="list-style-type: none"> • Отечественные фитосанитарные требования (карантинные) на сельхозпродукцию, отличие от импортеров (0-1). • Мировые цены на сельхоз продукцию, тенденция роста (0-1). • Курс валюты тенге/долл., его изменение (снижение/рост) (0-1). • Соотношение цен внутреннего и внешнего рынка продукции сельского хозяйства (%), ее рост (0-1). • Спрос на внутреннем рынке и внешнем (в натуральном выражении), рост соотношения спроса на внешнем рынке (0-1).
2	Оценка экспортного потенциала бизнес-субъекта	<ul style="list-style-type: none"> • Отсутствие средств на финансирование проектов по экспорту продукции. • Повышение тарифов перевозки сельскохозяйственных товаров. • Наличие недостатков в транспортной логистике 	<ul style="list-style-type: none"> • Субсидирование государством части расходов на производство: восполнение, частичное снижение, их виды и уровень, % (да/нет) (0-1). • Государственные субсидии на транспортные расходы, доля в общей стоимости, % (да/нет), (0-1).
3	Адаптация предприятий к требованиям импортеров	<ul style="list-style-type: none"> • Возможности привлечения дополнительных инвестиционных средств на улучшение технологии производства. • Потребности в средствах для внедрения необходимых изменений в процесс производства. 	<ul style="list-style-type: none"> • Уровень обеспеченности средствами для совершенствования производства, доля в них собственных, кредитных и привлеченных ресурсов, % (да/нет), (1-0).
4	Подготовка к экспорту товара	<ul style="list-style-type: none"> • Фитосанитарные и карантинные требования на продукцию сельского хозяйства, их ужесточение. • Спад качества сельхозпродукции. 	<ul style="list-style-type: none"> • Соответствие требованиям страны-импортера экспортной продукции сельского хозяйства (да/нет) (1-0). • Разрешения в стране-импортере на ввоз экспортируемой продукции сельского хозяйства (да/нет) (0-1).

5	Формирование документов на экспорт товара	<ul style="list-style-type: none"> Неточность, отсутствие полной информации, полнота формирования на экспорт разрешительных документов. Уровень затрат на логистику в стоимости продукции сельского хозяйства. 	<ul style="list-style-type: none"> Продолжительность формирования документов, (дни) соответствует норме (да/нет) (1-0). Уровень затрат на логистику (%), норма до 20% (да/нет) (1-0). Затраты издержек на юридическое сопровождение, их уровень (%), норма 10% (да/нет) (1-0).
6	Таможенные операции	<ul style="list-style-type: none"> Не полная информация, ее отсутствие. Увеличение продолжительности оформления документов на таможне Срыв сроков поставки товара. 	<ul style="list-style-type: none"> Количество и сумма штрафов, пеней предъявленных субъекту (да/нет) (0-1). Продолжительность операций на таможне, (дни/часы) соответствие норме (да/нет) (1-0). Денежные расходы на оформление таможенных документов, соответствие норме 2% от затрат (да/нет) (1-0).
7	Возмещение НДС при экспорте продукции	<ul style="list-style-type: none"> Не полная информация, ее отсутствие. 	<ul style="list-style-type: none"> Возврат или отказ по представленному заключению на возмещение налога (да/нет) (0-1).

Примечание: составлено авторами

Максимальный показатель индикатора экономической безопасности экспорта - 17, минимальный - 0. При максимальном значении индикатора экономической безопасности экспорта (17) угрозы безопасности процесса организации экспорта сведены к нулю. При минимальном значении (0) - очень высокая вероятность угроз безопасности реализации в рамках процесса организации экспорта.

При значении показателя 8 и ниже, сельхоз производителю следует приостановить экспорт продукции, так как угрозы принесут существенные убытки, что отразится на финансовом положении экспортера. Пороговое значение было определено на основе обработки данных заключений экспертов, о значимости каждого из индикаторов в процессе реализации экспортной продукции сельского хозяйства.

Оценка и контроль возможных угроз экономической безопасности на каждом из этапов позволит разработать и реализовать меры по их устранению, тем самым снизив риски. Пороговый уровень экономической безопасности экспорта станет основой для принятия решений, разработки стратегических и тактических планов предприятий в процессе выхода на внешний рынок продавцов товаров сельского хозяйства.

Упрощенность определения значения индикаторов, доступность необходимой информации для их определения позволит на постоянной основе осуществлять мониторинг угроз. Такой подход обеспечит необходимые

условия для принятия оперативного решения, снижения ущерба в рамках экспорта продукции сельского хозяйства.

Выводы

В ходе исследования обобщены критерии оценки вероятности и степени угроз в организации экспорта продукции сельского хозяйства. Активизация экспорта продукции сельского хозяйства Казахстана является приоритетом государственной поддержки отечественных предприятий агропромышленного комплекса. Стране нужно реализовать экспортоориентированную модель сельского хозяйства. Решение этой задачи требует обеспечения экономической безопасности деятельности предприятий АПК, которое возможно при улучшении инфраструктуры экспорта, применения усовершенствованных инструментов контроля над экономическими угрозами безопасности.

Представлены наиболее значимые этапы в организации экспорта, необходимые процедуры по каждому из них, рекомендованы индикаторы оценки вероятности возникновения угроз, которые отразятся на экономической безопасности экспорта. По результатам исследования были определены наиболее важные индикаторы оценки угроз. В качестве экспертов выступили ведущие специалисты организаций, входящих в инфраструктуру экспорта сельскохозяйственной продукции. Это позволило сформулировать этапы организации

экспорта и необходимые процедуры в рамках каждого этапа:

1. Анализ зарубежных рынков;
2. Оценка у предприятия экспортного потенциала;
3. Адаптация субъектов к требованиям рынков импортеров;
4. Подготовка продукции к экспорту;
5. Сбор документов для экспорта продукции;
6. Проведение таможенных операций;
7. Возмещение НДС продукции экспорта.

Группировка основных элементов инфраструктуры экспорта продукции сельского хозяйства, знание функций каждого субъекта в организации экспорта позволит предпринимателю сократить время подготовки документов, их качество, процедуру принятия решения.

Уточнена информация о наличии проблем (экспертное заключение), которые можно отнести к угрозам, способных влиять на экономическую безопасность экспорта продукции сельского хозяйства. Для каждого из этапов процесса экспорта определены угрозы. На основе бальных значений показателей (0-1) разработаны индикаторы для их оценки. Значение индикатора зависит от степени положительного влияния факторов на экономическую безопасность экспорта, его конечный результат. При отрицательном влиянии на процесс и результат деятельности предприятия индикатор равен 0, при положительном влиянии индикатор равен 1. Сумма баллов по каждому индикатору характеризует уровень угроз безопасности экспорта. Чем выше значение суммы показателей, тем ниже уровень угрозы безопасности экспорта и наоборот, чем ниже суммарный показатель, тем выше уровень угроз, который отразится на результатах деятельности предприятия по экспорту продукции. Максимальный показатель индикатора экономической безопасности экспорта - 17, минимальный - 0. При значении показателя 8 и ниже сельхозпроизводителю следует приостановить экспорт продукции, так как угрозы принесут существенные убытки и отразятся на финансовом положении экспортера.

Рекомендована система индикативных показателей для каждого из факторов влияния на экспорт, которая позволит дать оценку и обеспечит условия для определения их степени влияния. Данный метод направлен на то,

чтобы выявить вероятность возникновения угрозы экономической безопасности (на основе суммарного показателя индикаторов безопасности), определить уровень угроз, разработать действия по снижению возникновения рисков в процессе экспорта сельскохозяйственной продукции Казахстана. Такой подход оценки экономической безопасности экспорт позволит принять своевременное решение субъектам бизнеса, ответственным органам по разработке и реализации мер, а также государственной поддержки экспортерам продукции сельского хозяйства.

Литература

1. Anthony, M. O., Isaac, M.B. Shinyekwa, M. N., Isaac, N. N., Timothy, E., & Moses, K. (2022). Export logistics infrastructure and export competitiveness in the East African Community. *Modern Supply Chain Research and Applications*, 4(1), 39-61. <https://doi.org/10.1108/MS CRA-09-2021-0017>
2. Brief review (2023). The state of affairs in the field of food safety and nutrition in the world 2021. Transformation of food systems in the interests of ensuring food safety, improving nutrition and economic availability of healthy food rations for all. 1423211770209 UNICEF. <https://doi.org/10.4060/cc0640ru> (In Russ)
3. Bulyko, A. N. (2005). *Modern dictionary of foreign words. More than 25 thousand words and phrases.* Moscow, Martin. (In Russ)
4. Dolgolyuk, I. V., Tereshchuk, L. V., Trubnikova, M. A., & Starovoitova, K. V. (2014). Vegetable oils - functional food. *Technique and technology of food production*, 2, 35-37. (In Russ)
5. Kaliev, G. A. (2019). Strategic priorities for the development of the agro-industrial complex of Kazakhstan. *Nikon readings*, 24, 421-425. (In Russ)
6. Karimov, N., Khamidova, F., & Saydullaev, S. (2021). Criteria for Classification of Economic Security Indicators. *International Journal of Multicultural and Multireligious Understanding*, 8(7), 120-133. <http://dx.doi.org/10.18415/ijmmu.v8i7.2689>
7. Kazhieva, Z. K., & Zhailaubaeva, S. D. (2020). Analysis of the state and development of the vegetable oil market in the East Kazakhstan region. *Scientific journal Turan University Bulletin*, 3(87), 103-108. <https://doi.org/10.46914/1562-2959-2020-1-3-103-108>
8. Kemitare, G., Kabuye, F., Olyanga, A. M., & Rudaheranwa, N. (2021). Value chain, productivity and trade performance in the dairy industry. *Modern Supply Chain Research and Applications*, 3(1), 24-40. <https://doi:10.1108/MS CRA-05-2020-0009>

9. Marti, L., Martin, J. C., & Puertas, R. (2017). A dea-logistics performance index. *Journal of Applied Economics*, 20(1), 169-192. [https://doi: 10.1016/S1514-0326\(17\)30008-9](https://doi: 10.1016/S1514-0326(17)30008-9)
10. Petrik, M., & Pomfret, R. (2016). Agricultural policies in Kazakhstan. *Leibniz Institute of Agricultural Development in Transition Economies (IAMO)*, 1-29. <https://nbn-resolving.de/urn:nbn:de:gbv:3:2-54045>
11. Prokhorov, A. M. (1982). *Soviet Encyclopedic Dictionary*. Moscow, Soviet Encyclopedia. (In Russ)
12. Rehman, F. U., Noman, A. A., & Ding, Y. (2020). Does infrastructure increase exports and reduce trade deficit? Evidence from selected South Asian countries using a new Global Infrastructure Index. *Journal of Economic Structures*, 9(10), 1-23. <https://doi.org/10.1186/s40008-020-0183-x>
13. Reshetnyak, E. I., & Lobodin, R. O. (2016). Methods of multidimensional comparative analysis in assessing the competitiveness of an enterprise. *Biznesinform*, 9, 100-105. (In Russ)
14. Senchagova, V. K. (1998). *Economic security. Production - Finance – Banking*, 12. (In Russ)
15. Simpson J., & Weiner E. (1989). *Oxford English Dictionary*. Oxford, Clarendon Press.
16. Shkolyar, N. A. (2014). Adjustment of the export support system: principles and approaches. *Russian External Economic Bulletin*, 2, 79–86. (In Russ)
17. Shorokhova, I. S., Kislyak, N. V., & Mariev, O. S. (2015). Statistical methods of analysis: [studies. manual]. *Ministry of Education and Science of the Russian Federation*, 53-56. (In Russ)
18. Tekeeva, X. E., & Uzdenova, M. H. (2021). Development of international trade. *Moscow Economic Journal*, 11, 657-662. <https://doi: 10.24412/2413-046X-2021-10693> (In Russ)

Information about authors

Sultan T. Abildaev – PhD of Philological Sciences, Taraz Regional University named after M. Kh. Dulaty, Taraz, Kazakhstan, email: sultan_feb@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-7525-5097>

***Gulzat K. Iskakova** – PhD of Philological Sciences, Taraz Regional University named after M. Kh. Dulaty, Taraz, Kazakhstan, email: gl_iskakova@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0009-0001-9702-218X>

Gulmira E. Amalbekova – Cand. Sc. (Econ.), M. Kh. Dulaty Taraz Regional University, Taraz, Kazakhstan, email: baken_t@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0001-9622-6263>.

Diloram Junussova – Cand. Sc. (Econ.), M. Kh. Dulaty Taraz Regional University, Taraz, Kazakhstan, email: dilya877@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-5710-0841>

Авторлар туралы мәліметтер

Абилдаев С.Т. – философия докторы (PhD), М.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Тараз, Қазақстан, email: sultan_feb@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-7525-5097>

***Искакова Г.К.** – философия докторы (PhD), М.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Тараз, Қазақстан, e-mail: gl_iskakova@mail.ru, ORCID ID <https://orcid.org/0009-0001-9702-218X>

Амалбекова Г.Е. – э. ф. к., М.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Тараз, Қазақстан, email: baken_t@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0001-9622-6263>

Джунусова Д.А. – э. ф. к., М.Х. Дулати атындағы Тараз өңірлік университеті, Тараз, Қазақстан, email: dilya877@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-5710-0841>

Информация об авторах

Абилдаев С.Т. – доктор философии (PhD), Таразский региональный университет имени М.Х. Дулати, Тараз, Казахстан, email: sultan_feb@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-7525-5097>

***Искакова Г.К.** – доктор философии (PhD), Таразский региональный университет имени М.Х. Дулати, Тараз, Казахстан, email: gl_iskakova@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0009-0001-9702-218X>

Амалбекова Г.Е. – к.э.н., Таразский региональный университет имени М.Х. Дулати, Тараз, Казахстан, email: baken_t@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0001-9622-6263>

Джунусова Д.А. – к.э.н., Таразский региональный университет имени М.Х. Дулати, Тараз, Казахстан, email: dilya877@mail.ru, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-5710-0841>